

Prodajni savetnik za Porsche (m/f)

Neodređeno | Podgorica | Porsche MNE

Želimo da pokrenemo svet

Otkako se ljudi kreću na dve noge, stalno pokušavaju da prošire svoj opseg kretanja. Ne samo između dva mesta, već u svim pravcima. Mi smo jedan od najvecih pružalaca usluga mobilnosti u Evropi. Radimo na rešenjima koja će nas povesti napred kao pojedince i kao kompaniju danas i sutra. Zajedno sa svima onima koji žele da nas prate. **Porsche Servisni Centar** u **Podgorici** formira svoj tim. Budi među prvima! GOT THE DRIVE?

Šta vas očekuje

- Prodaja novih i polovnih („Porsche Approved“ i „Porsche Pre-Owned“) vozila.
- Prodaja finansijskih i drugih usluga (lizing, osiguranje i dr.).
- Prodaja kolekcija i dodatne opreme („Porsche Tequipment“) i Porsche Approved garancije.
- Odgovornost za celokupan Dealer Sales Journey.

Steknite sliku o nama



- Praćenje klijenta tokom celokupnog prodajnog procesa sa fokusom na generisanje potencijalnih klijenata i procenu potreba, konfiguraciju vozila, upravljanje prigovorima, izradu ponuda, zaključenje ugovora i dodatnu prodaju.
- Vrhunska statička i dinamička prezentacija novih i polovnih Porsche vozila.
- Evidentiranje i redovno ažuriranje podataka o klijentima.
- Upravljanje odnosima sa klijentima i obezbeđivanje njihovog zadovoljstva i lojalnosti.
- Organizovanje procene vozila po principu „staro za novo“preko Sales Managera.
- Upravljanje preuzimanjem klijenta tokom prodajnog procesa kroz redovnu razmenu informacija unutar prodajnog i After Sales tima, kako bi se obezbedilo besprekorno korisničko iskustvo.
- Podrška u analizi tržišnog potencijala i planiranju prodaje.
- Izrada informativne ponude finansiranja i praćenje klijenta tokom celokupnog procesa finansijskog zaključenja, sve do isporuke.

Upoznaj našu kompaniju

Ovo je ono što donosiš sa sobom

Profesionalni uslovi:

- Visoko obrazovanje (najmanje VI stepen stručne spreme)
- Najmanje 3 godine iskustva u automobilskoj industriji
- Iskustvo u radu sa klijentima
- Odlično znanje engleskog jezika
- Napredno poznavanje rada na računaru (MS Windows, MS Office)
- Iskustvo u radu sa internim softverskim rešenjima predstavlja prednost (CROSS i WebWheels)

Lične kompetencije:

- Dosledno ponašanje u skladu sa kodeksom poslovnog ponašanja kompanije.
- Iskrenost i visok nivo integriteta u svakodnevnim radnim situacijama, uz prioritetnu brigu o bezbednosti klijenata i kolega.
- Odlične komunikacione i prezentacione veštine.
- Izražena usmerenost na timski rad.
- Usmerenost na rešavanje problema, ostvarivanje rezultata i potrebe klijenata.
- Spremnost za kontinuirani profesionalni razvoj i usavršavanje.
- Vozačka dozvola B kategorije.

Ovo mi nudimo

- Mogućnost rada u prestižnom brendu;
- Stalne obuke i razvoj;
- Profesionalno i podržavajuće radno okruženje;
- Dodatne edukacije;
- Privatno zdravstveno osiguranje;
- Međunarodno radno okruženje.

Internal

Zvuči dobro?

Prijavi se!

